



UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE HIDALGO

**Instituto de Ciencias Económico
Administrativas**





- Área Académica: Comercio Exterior
- Tema: Formas de Pago Internacional
- Profesor(a): Dra. Amada Hidalgo Gallardo
- Mtra. Ma. Doren Márquez Lozano
- Mtro. Aldo Carrasco Villegas
- Periodo: Julio-Diciembre 2020



Tema: Formas de Pago Internacional

Resumen

- El Comercio Exterior sigue siendo una rama económica relevante para los ingresos de los países por tanto, el flujo de productos y servicios que ejercen las empresas es considerable en este rubro. Un factor determinante dentro de estas operaciones internacionales, es el pago, ya que de ello depende la solvencia empresarial así como su permanencia en los mercados. En este punto del pago, la negociación es clave tanto para el vendedor como para el comprador, por tanto es necesario conocer las diversas formas de pago internacional que existen para poder determinar la mas conveniente con la que pueda mantener al cliente y ser competitivo.
- **Palabras Clave:**
- Negociación, Formas de Pago Internacional, Comercio Exterior.



Tema: Formas de Pago Internacional



Abstract

Foreign trade remains an important economic branch for the countries income, therefore the products and services flow from the companies is important. A relevant factor in these international transactions is the payment, since it depends on the business solvency as well as its permanence in the markets.

About the payment, negotiation is the key for the seller and the buyer. Therefore it is necessary to know the various forms of international payment in order to be able to determine the most convenient in order to maintain the client also to be competitive.



Keywords: Negotiation, International Payment Forms, International Trade.

Objetivo General

- Conocer las diversas formas de pago internacional para ejercer una comercialización de bienes y/o servicios óptima con la finalidad de generar utilidades en lugar de pérdidas mediante negociaciones de contratos de venta seguros y a largo plazo.



Objetivos Específicos

- Definir que es un pago internacional.
- Conocer las diversas modalidades de pago internacional y su importancia.
- Indicar el impacto del pago en negociaciones seguras y a largo plazo.



Formas de Pago Internacional

- Un pago internacional se realiza como consecuencia de las transacciones económicas originadas por la compra o venta de bienes y servicios en moneda extranjera. (Diccionario Empresarial)



UNA EXPORTACIÓN DE ÉXITO IMPLICA

NEGOCIACIAR

VENDER

EMBARCAR

COBRAR



Factores determinantes en la forma de pago

Riesgos en el Comercio Internacional

Riesgos Comerciales

Riesgos Políticos

Riesgos Extraordinarios



FORMAS DE PAGO DE ALTO RIESGO

Pago en efectivo

Ventas a consignación

Cuenta abierta



Consecuencias del riesgo de pago

- ◆ Pago en efectivo.- Billetes falsos, robo o extravío, no se acepta pago en efectivo en aduanas, costo financiero.
- ◆ Ventas a consignación.- El importador devuelve lo que no se vende sin responsabilidad, sujetos a riesgos políticos.
- ◆ Cuenta abierta.- El exportador pierde la titularidad de los bienes, financiamiento, riesgo de convertibilidad de divisas y compensaciones periódicas.



La modalidad segura: Carta de Crédito

Reglas Uniformes para las cobranza Cámara Internacional de Comercio



El vendedor y comprador cierran el Contrato de Compra-Venta con la forma de pago "Carta de Crédito"

El comprador solicita al Banco Emisor abrir el crédito a favor del exportador

El Banco Emisor solicita a un Banco Intermediario que avise o confirme el crédito

El Banco Intermediario remite el crédito al beneficiario

El exportador envía la mercancía al comprador y presenta los documentos de embarque al Banco Intermediario

El Banco Intermediario revisa los documentos y paga, acepta o negocia bajo los términos del crédito. Remite los documentos al Banco Emisor, éste revisa y reembolsa al Banco Intermediario.

El Banco Emisor entrega los documentos al comprador. El comprador presenta los documentos para retirar la mercancía.

Liquidación del Crédito
Puede pasar que el vendedor presente documentos que no correspondan con el crédito en tal caso el

Banco Intermediario
Devuelve los documentos al vendedor para que haga los ajustes necesarios y los remita para que siga el proceso de pago. Este proceso implica un pago por cada enmendadura o corrección que se haga en la Carta de Crédito.





Alto grado de seguridad para Exportador/Importador

El pago se efectúa contra documentos

El comprador confirma su solvencia

Seguridad en las especificaciones de la mercancía.

El comprador no puede retener el pago bajo ningún concepto.

Las reclamaciones por defecto y otros que tenga la mercancía se hacen fuera de crédito

Es el pago con mayor rapidez.

Beneficios de una Carta de Crédito

Tipos de Carta de Crédito



Contra pago

- A la vista
- Diferido

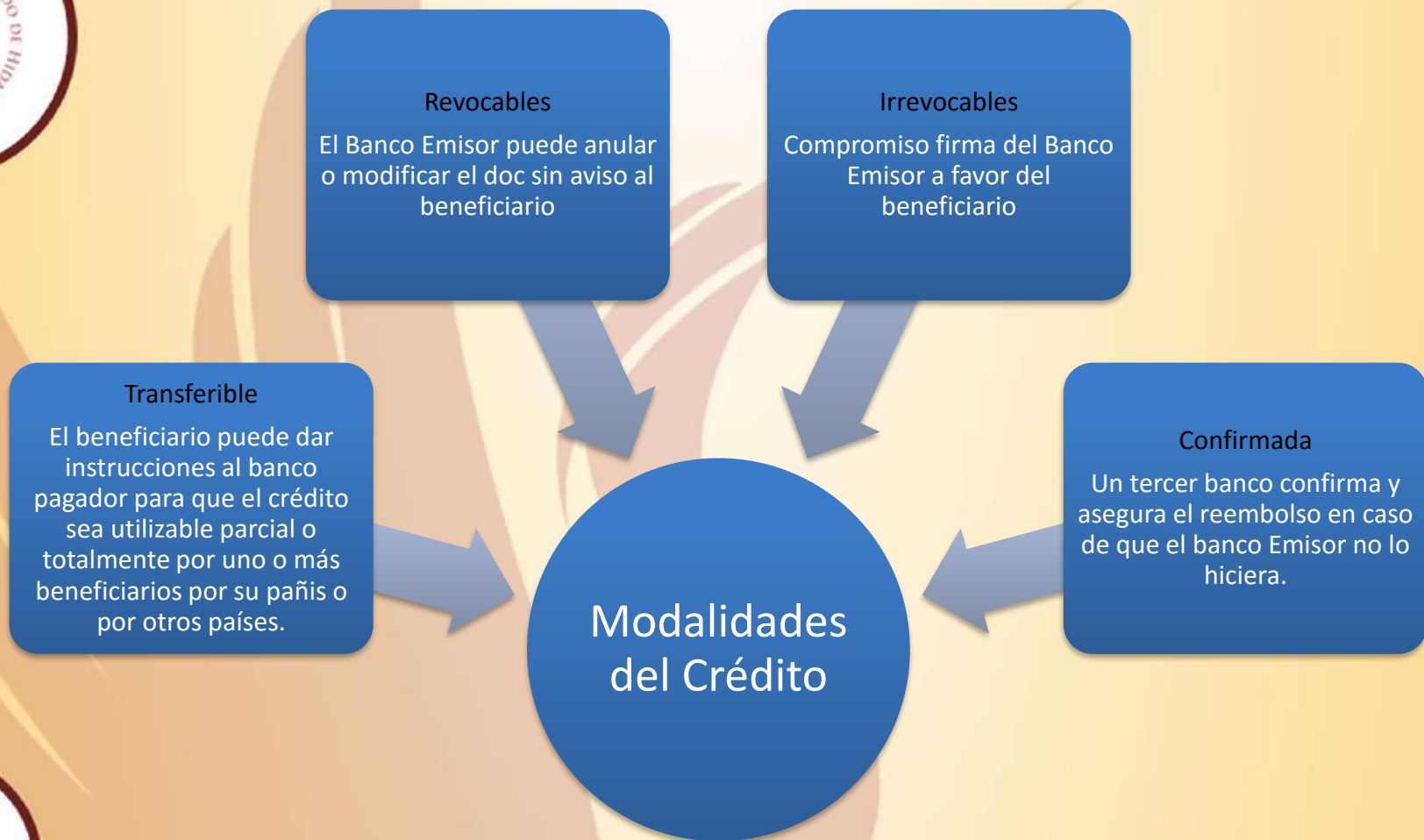
Contra aceptación

- Contra presentación de documentos.
- Letra de cambio aceptado por un Banco aceptador

Contra Negociación

- Presentación de documentos y letra de cambio
- Banco Negociador compra los derechos del beneficiario.





Impacto del pago en negociaciones seguras y a largo plazo.

- Incluir el pago en el Contrato de Compra-Venta de los bienes y servicios.
- Asegurar el pago con el formato estipulado .
- Mantener al cliente y la formalidad de las negociaciones en un periodo de tiempo.
- Imagen internacional de clientes seguro.
- Operaciones Internacionales continuas.
- Permanencia en los mercados internacionales.



Conclusiones

Actualmente el posicionamiento en los mercados es trascendental para generar contratos de compra/venta de bienes y servicios, sin embargo el éxito de toda negociación recae en la forma de pago.

Sin duda alguna, cada embarque, cada empresa requiere de un tratamiento específico por consiguiente es necesario determinar la forma de pago que se va a utilizar en cada uno de los casos. Hoy en día la mas segura es la Carta de Crédito, pero requiere de su aplicación exacta para evitar contratiempos bancarios.



Referencias Bibliográficas



- Daniels, J. D. (2000). *Negocios internacionales*. Lulu. com.
- Kirchner, A. E. L. (2010). *Comercio y marketing internacional*. Cengage Learning Editores.
- Dorta-González, P. (2014). Transporte y logística internacional.
- Sánchez, P. S. (2010). *El cobro seguro de la exportación: Los medios de pago internacionales*. ICEX España Exportación e Inversiones.
- Montenegro, I. M. (2013). El Crédito Documentario¿ Mecanismo o garantía de pago según la normativa ucp 600?. *Revista Chilena de Derecho y Ciencia Política*, 4(2), 43-70.
- Andrés, C. I., Ramiro, C., Oscar, C. Á., Miguel, C., Manuel, R. F. J., & Gabriel, T. (2014). *Comercio Internacional en el siglo XXI. La puerta de acceso a los negocios globales*. Editorial Dunken.
- BANCOMEXT (2018) Cartas de Crédito (disponible en <https://www.bancomext.com/productos-y-servicios/cartas-de-credito>.)
- BANCOMEXT (2005) Guía básica del exportador ; Capitulo 7 Formas de Pago Internacional pp 193 (disp'onible en: <https://www.gob.mx/cms/uploads/attachment/file/63793/GuiaBasicaDelExportador.pdf>)
- Guía Básica de Promexico para exportar (2018) (disponible en: <https://www.gob.mx/se/articulos/guia-basica-de-promexico-para-exportar?idiom=es>)



Diccionario Empresarial.- Wolters Kluwer (disponible en:
[diccionarioempresarial.wolterskluwer.es/Content/Documento.aspxparams=H4sIAAAAAAAAAEA MtM\\$bf1jTAAASNTAONjtbLUouLM_DxblwMD\\$ONDQ3OQQGZapUt-ckhlQaptWmJOc\\$oA7YIGVzUAAAA=WKE](https://diccionarioempresarial.wolterskluwer.es/Content/Documento.aspxparams=H4sIAAAAAAAAAEA MtM$bf1jTAAASNTAONjtbLUouLM_DxblwMD$ONDQ3OQQGZapUt-ckhlQaptWmJOc$oA7YIGVzUAAAA=WKE)