Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo Escuela Superior de Atotonilco de Tula



TIPOS DE MERCADO

Licenciatura en Inteligencia de Mercados Área Académica: Licenciatura en Inteligencia de Mercados

Tema: Tipos de Mercado

Profesor: L.A. Alberto José Luis López Rodríguez

Periodo: Enero-Junio -2014

Palabras clave: Mercado, Mercancías, Oferta y Demanda.



Resumen

• El alumno será capaz de utilizar los conceptos de la teoría económica, evaluar las relaciones macroeconómicas y emplear las leyes económicas como instrumento para el análisis del contexto actual. Asimismo, explicará los agregados económicos, la dinámica económica del país y sus problemas, evaluando en forma crítica el funcionamiento sectorial, así como el resultado de la política económica en los sectores público, privado y externo.



MERCADO

- Área geográfica en la cual concurren compradores y vendedores de una mercancía para realizar transacciones comerciales: comprar y vender a un precio determinado.
- Grupo de personas más o menos organizado en constante comunicación para realizar transacciones comerciales.
- Relación que existe entre oferentes y demandantes de bienes y servicios.











UNIVERSIDAD AUTÓNOMA ESCUELA SUPERIOR

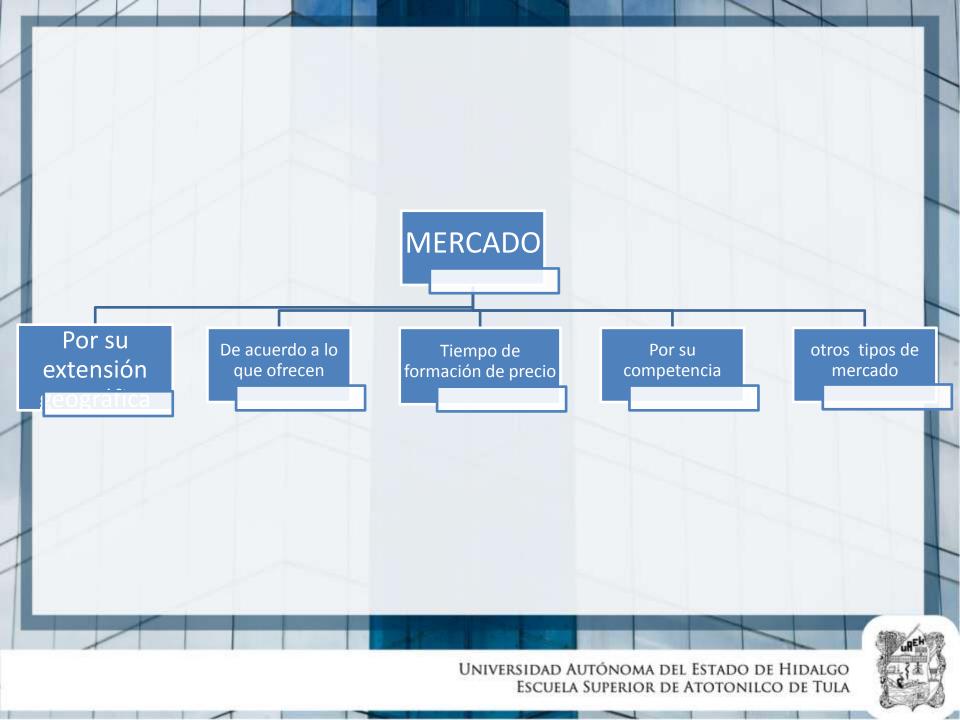


Elementos que concurren en la formación del mercado:

- a) Bienes y servicios (mercancías)
- b)Oferta de bienes y servicios
- c) Demanda de bienes y servicios
- d)Precio de los bienes y servicios



Clasificación del Mercado



Clasificación del Mercado

Por su extensión geográfica

- Locales
- Regionales
- Nacionales
- Mundiales

Por lo que ofrecen

- De mercancías
- De servicios

Formación de precio

- De oferta instantánea
- De corto plazo
- De largo plazo

Clasificación del Mercado

Por su competencia

- Competencia perfecta
- Competencia imperfecta

Otros tipos de mercado

- Mercado negro
- Mercado ilegal
- Mercado informal
- Mercado de Divisas
- Mercado Digital

DEMANDA Y OFERTA



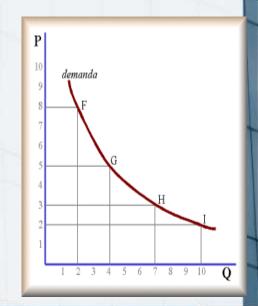
Universidad Autónoma del Estado de Hidalgo Escuela Superior de Atotonilco de Tula



DEMANDA

La demanda es la cantidad de mercancías que pueden ser compradas por un individuo o por el conjunto de individuos de una sociedad.

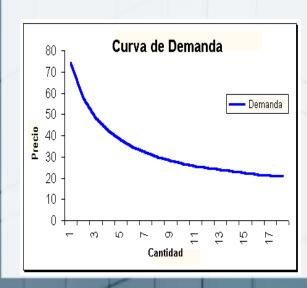
 Conjunto de mercancías que pueden comprar, cada una por su precio determinado, los individuos de una sociedad.





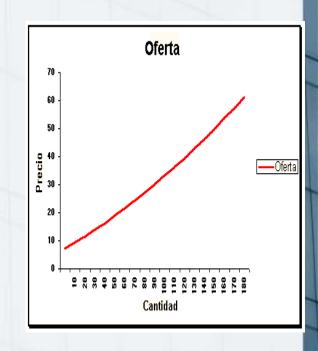
Ley de la Demanda

Si no cambian el resto de las variables, la cantidad demandada de un bien disminuye en la medida que aumenta su precio.

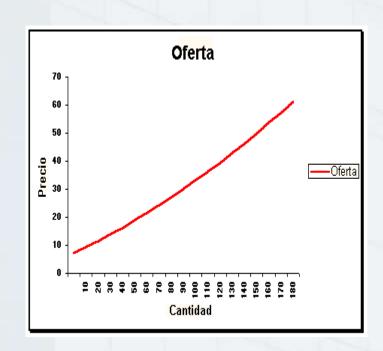


OFERTA

 La oferta es la cantidad de mercancías que pueden ser vendidas a los diferentes precios del mercado por un individuo o por el conjunto de individuos de la sociedad.







Ley de la Oferta

Si no cambian el resto de las variables,
la cantidad ofrecida de un bien aumenta
en la medida que lo hace su precio de la totonico de Tula



Referencias bibliográficas

- 1.- Mankiw, N. Gregory, Principios de economía, Mac Graw Hill, 2000
- 2.-Méndez Morales, José Silvestre. Fundamentos de Economía (3a.ed.) México: Mc-Graw-Hil, 1996.
- 3.-Samuelson, Paul A. Y Nordau's, William D., Economía (18a. Ed.), España: McGraw-Hill 2003.